

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Нагиев Рамазан Нагиевич
Должность: Директор
Дата подписания: 10.01.2024 22:37:52
Уникальный программный ключ:
8d9b2d75432cebd5b556758401a1b3473228b6ff

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФИЛИАЛ СПБГЭУ В Г. КИЗЛЯРЕ)**



УТВЕРЖДАЮ

Зам. директора по учебно-методической
работе

Гаджибутаева С.Р.

«30» апреля 2022 г.

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО

Рабочая программа дисциплины

Направление подготовки	40.03.01 Юриспруденция
Направленность (профиль) программы	Право и экономика
Уровень высшего образования	бакалавриат
Форма обучения	очно-заочная

Составитель(и):

к.ю.н., Муртазалиев Рустам Абулмуслимович

Кизляр

2022

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ
рабочей программы дисциплины

«КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»
(наименование дисциплины)

образовательной программы направления подготовки 40.03.01
Юриспруденция, профиль: Право и экономика (Бакалавриат)

Рабочая программа дисциплины рассмотрена и одобрена на заседании кафедры
юридических дисциплин

протокол № 4 от «30» апреля 2022г.

Заведующий кафедрой



Сулейманов Б.Б.
(Ф.И.О.)

Руководитель ОПОП
(соответствие содержания тем
результатам освоения ОПОП)



/Сулейманов Б.Б./
(Ф.И.О.)

Заведующая библиотекой
(учебно-методическое обеспечение)



/Судолова Н.А./
(Ф.И.О.)

Заместитель директора по УМР
(нормо-контроль)



/Гаджибутаева С.Р./
(Ф.И.О.)

СОДЕРЖАНИЕ

АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).....	4
1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИН	5
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	5
3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ	5
4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ.....	6
5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	7
6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА	9
7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ	11
7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины	11
7.2. Организация самостоятельной работы	11
8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ	12
9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....	13
9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	13
9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса	14
10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	15
11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО	16
ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ.....	17

АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Наименование дисциплины	КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО
Цели и задачи дисциплины	Цели освоения дисциплины: формирование у студентов систематизированных знаний коммерческого права, в том числе знаний коммерческого законодательства; выработка умений практического применения знаний коммерческого права, в том числе их применения для разрешения споров, возникающих в сфере коммерческой деятельности, защиты прав субъектов коммерческой деятельности, подготовки квалифицированных юридических заключений и дачи консультаций по вопросам коммерческого права. Задачи: формирование у студентов знаний основных теоретических понятий коммерческого права, знаний источников коммерческого права, системы российского коммерческого законодательства; выработка умений анализа юридических фактов и возникающих в связи с ними коммерческих правоотношений; формирование знаний об особенностях правового положения различных субъектов коммерческой деятельности; формирование знаний об особенностях правового режима объектов коммерческой деятельности; усвоение общих положений об особенностях ответственности субъектов коммерческой деятельности; выработка навыков правовой оценки юридических фактов, возникающих в сфере коммерческой деятельности, квалификации правонарушений в сфере коммерческой деятельности, определения их правовых последствий; формирование знаний о порядке обжалования актов органов публичной власти и действий (бездействия) их должностных лиц; выработка умений применения норм права для защиты прав субъектов коммерческой деятельности в органах власти и суде, подготовки квалифицированных юридических заключений и дачи консультаций по вопросам коммерческого права.
Тематическая направленность дисциплины	Тема 1. Предмет и система курса коммерческого права Тема 2. Источники правового регулирования коммерческой деятельности Тема 3. Субъекты коммерческой деятельности Тема 4. Объекты торгового права Тема 5. Структура и инфраструктура товарного рынка Тема 6. Договоры, регулирующие торговый оборот Тема 7. Выработка условий торговых договоров Тема 8. Заключение, изменение и расторжение торговых договоров Тема 9. Договоры на реализацию товаров Тема 10. Посреднические договоры в торговле Тема 11. Договоры, содействующие торговле Тема 12. Организационные договоры в торговле Тема 13. Кредитование и расчеты в коммерческой деятельности Тема 14. Имущественная ответственность в торговом обороте
Кафедра	Юридических дисциплин

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИН

Цели дисциплины: формирование у студентов систематизированных знаний коммерческого права, в том числе знаний коммерческого законодательства; выработка умений практического применения знаний коммерческого права, в том числе их применения для разрешения споров, возникающих в сфере коммерческой деятельности, защиты прав субъектов коммерческой деятельности, подготовки квалифицированных юридических заключений и дачи консультаций по вопросам коммерческого права.

Задачи: формирование у студентов знаний основных теоретических понятий коммерческого права, знаний источников коммерческого права, системы российского коммерческого законодательства; выработка умений анализа юридических фактов и возникающих в связи с ними коммерческих правоотношений; формирование знаний об особенностях правового положения различных субъектов коммерческой деятельности; формирование знаний об особенностях правового режима объектов коммерческой деятельности; усвоение общих положений об особенностях ответственности субъектов коммерческой деятельности; выработка навыков правовой оценки юридических фактов, возникающих в сфере коммерческой деятельности, квалификации правонарушений в сфере коммерческой деятельности, определения их правовых последствий; формирование знаний о порядке обжалования актов органов публичной власти и действий (бездействия) их должностных лиц; выработка умений применения норм права для защиты прав субъектов коммерческой деятельности в органах власти и суде, подготовки квалифицированных юридических заключений и дачи консультаций по вопросам коммерческого права.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина Б1.В Коммерческое право относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представлены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование компетенции выпускника	Код и наименование индикатора достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине
1	2	3

ПК-6 - Способен проводить правовую экспертизу документов для организаций и физических лиц	ПК-6.2 – Осуществляет правовую экспертизу локальных актов организации в сфере корпоративного, трудового, договорного права, законодательства о защите персональных данных	Знать: Систему, предмет правового регулирования, основные правовые институты коммерческого права; правоотношения в сфере коммерческого права; правовой статус участников правоотношений в области коммерческого права, законодательство РФ в области коммерческого права. Уметь: Применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности. Владеть: Разработкой и реализацией проектов с применением компетенций, указанных в рабочей программе.
--	--	---

4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 часов.

Форма промежуточной аттестации: дифференцированный зачет (зачет с оценкой) – 8 семестр.

Распределение фонда времени по темам дисциплины представлено в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Распределение фонда времени по темам дисциплины.

Номер и наименование тем <i>и/или разделов/тем</i>	Объем дисциплины (ак. часы)			
	Контактная работа			СРО
	ЗЛТ	ПЗ	ЛР	
1	2	3	4	5
Тема 1. Предмет и система курса коммерческого права	1	1	-	6
Тема 2. Источники правового регулирования коммерческой деятельности	1	1	-	4
Тема 3. Субъекты коммерческой деятельности	1	1	-	6
Тема 4. Объекты торгового права	1	1	-	4
Тема 5. Структура и инфраструктура товарного рынка	1	1	-	6
Тема 6. Договоры, регулирующие торговый оборот	1	1	-	4
Тема 7. Выработка условий торговых договоров	2	1	-	6
Тема 8. Заключение, изменение и расторжение торговых договоров	2	1	-	4
Тема 9. Договоры на реализацию товаров	-	1	-	6
Тема 10. Посреднические договоры в торговле	-	1	-	4
Тема 11. Договоры, содействующие торговле	-	2	-	6
Тема 12. Организационные договоры в торговле	-	2	-	4
Тема 13. Кредитование и расчеты в коммерческой деятельности	-	2	-	10
Тема 14. Имущественная ответственность в торговом обороте	-	2	-	10

Всего по дисциплине:	10	18	-	80
-----------------------------	-----------	-----------	----------	-----------

*ЗЛТ – занятия лекционного типа, ПЗ – все виды занятий семинарского типа, кроме лабораторных работ, ЛР – лабораторные работы, СРО – самостоятельная работа обучающегося.

5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Предмет и система курса коммерческого права

История торговли. Коммерческое право как подразделение объективного права (предмет и метод коммерческого права). Место коммерческого права в системе права. Принципы коммерческого права. Наука коммерческого права. Коммерческое право как учебная дисциплина.

Тема 2. Источники правового регулирования коммерческой деятельности

Общая характеристика источников современного коммерческого права. Закон о торговле (Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»). Международные торговые договоры (конвенции, соглашения). Акты Всемирной торговой организации. Торговые обычаи.

Тема 3. Субъекты коммерческой деятельности

Понятие и виды субъектов коммерческой (торговой) деятельности. Общее понятие коммерсанта (торговца). Торговые посредники. Организаторы внутреннего торгового оборота. Организаторы международной торговли.

Тема 4. Объекты торгового права

Общее понятие о товаре. Соотношение понятия товара с понятием объектов гражданских прав. Оборотоспособность объектов гражданского и коммерческого права. Особенности правового режима товаров отдельных категорий. Правовые средства обособления товаров. Цифровые продукты. Услуги, сопутствующие товарам и цифровым продуктам. Товарные деривативы.

Тема 5. Структура и инфраструктура товарного рынка

Понятие структуры и инфраструктуры товарного рынка. Практические проблемы развития структуры и формирования инфраструктуры отечественного товарного рынка. Информационное обеспечение торгового оборота.

Тема 6. Договоры, регулирующие торговый оборот

Сущность договора. Понятие и отличительные черты договоров, регулирующих торговый оборот (коммерческих договоров). Классификация коммерческих договоров. Структура договорных связей: понятие, виды и факторы, ее определяющие; общие вопросы формирования. Долгосрочные и рамочные торговые договоры.

Тема 7. Выработка условий торговых договоров

Общие положения. Вырабатываемые (прямые, явные) условия договора. Стандартные условия. Подразумеваемые и воспринимаемые условия договоров. Оценка условий договоров на предмет их соответствия принципу добросовестности и честной деловой практики. Особенности выработки условия о предмете договора. Условие о качестве товаров, их приемке по качеству и экспертизе качества.

Особенности выработки условия о цене договора. Особенности выработки некоторых иных договорных условий (срок, порядок расчетов, обязанности сторон).

Тема 8. Заключение, изменение и расторжение торговых договоров

Заключение торговых договоров (общие положения). Источники правового регулирования заключения торговых договоров. Способы заключения торговых договоров. Оферта и акцепт. Иные способы заключения торговых договоров (переговоры, присоединение к стандартным условиям, торги). Форма торговых договоров. Изменение и расторжение торговых договоров (понятие и правовые последствия). Изменение и расторжение торговых договоров по соглашению сторон. Одностороннее изменение и расторжение торговых договоров.

Тема 9. Договоры на реализацию товаров

Общие положения о реализационных договорах. Классификация и виды реализационных договоров. Исполнение реализационных договоров. Договор поставки как реализационный договор. Договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд. Продажа товаров отдельным видам юридических лиц. Договор оптовой купли-продажи. Договор контрактации. Обменные реализационные договоры.

Тема 10. Посреднические договоры в торговле

Торговое посредничество и его договорно-правовые формы. Общая характеристика посреднических договоров о прямом и косвенном коммерческом представительстве. Соотношение, содержание (условия) и форма договоров о прямом и косвенном коммерческом представительстве. Договор консигнации. Дистрибьюторский договор. Дилерский договор. Договор франчайзинга.

Тема 11. Договоры, содействующие торговле

Содействие торговле и его договорно-правовые формы. Договоры перевозки груза на различных видах транспорта. Договор транспортной экспедиции. Договор хранения в торговом обороте. Договор хранения на товарном складе. Договор страхования. Договоры в сфере обращения информации. Договоры на проведение маркетинговых исследований. Договоры в сфере рекламы.

Тема 12. Организационные договоры в торговле

Сущность организационных договоров. Основные виды организационных договоров. Особенности отдельных организационных договоров. Пределы допустимости организационных торговых договоров в свете законодательства о защите конкуренции.

Тема 13. Кредитование и расчеты в коммерческой деятельности

Кредитные и расчетные отношения: понятие, правовые формы, микро- и макроэкономическое значение. Кредитные условия коммерческих договоров. Договор банковского кредитования (кредитный договор). Договоры финансирования под уступку денежных требований — дебиторской задолженности (договоры форфейтинга и факторинга). Договоры банковского счета и банковского вклада. Формы безналичных расчетов в торговле.

Тема 14. Имущественная ответственность в торговом обороте

Понятие и функции имущественной ответственности. Формы имущественной ответственности. Основания имущественной ответственности. Ограничение размера имущественной ответственности. Основания освобождения коммерсантов от

имущественной ответственности. Порядок привлечения к ответственности. Претензионный порядок.

6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА

Таблица 6.1 – Практические занятия/ Семинарские занятия / Лабораторные работы

№ темы	Тема занятия	Вид занятия / Оценочное средство
1	2	3
1.	История торговли. Коммерческое право как подразделение объективного права (предмет и метод коммерческого права). Место коммерческого права в системе права. Принципы коммерческого права. Наука коммерческого права. Коммерческое право как учебная дисциплина.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
2.	Общая характеристика источников современного коммерческого права. Закон о торговле (Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»). Международные торговые договоры (конвенции, соглашения). Акты Всемирной торговой организации. Торговые обычаи.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
3.	Понятие и виды субъектов коммерческой (торговой) деятельности. Общее понятие коммерсанта (торговца). Торговые посредники. Организаторы внутреннего торгового оборота. Организаторы международной торговли.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
4.	Общее понятие о товаре. Соотношение понятия товара с понятием объектов гражданских прав. Оборотноспособность объектов гражданского и коммерческого права. Особенности правового режима товаров отдельных категорий. Правовые средства обособления товаров. Цифровые продукты. Услуги, сопутствующие товарам и цифровым продуктам. Товарные деривативы.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
5.	Понятие структуры и инфраструктуры товарного рынка. Практические проблемы развития структуры и формирования инфраструктуры отечественного товарного рынка. Информационное обеспечение торгового оборота.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
6.	Общие положения. Вырабатываемые (прямые, явные) условия договора. Стандартные условия. Подразумеваемые и воспринимаемые условия договоров. Оценка условий договоров на предмет их соответствия принципу добросовестности и честной деловой практики. Особенности выработки условия о предмете договора. Условие о качестве товаров, их приемке по качеству и экспертизе качества. Особенности выработки условия о цене договора. Особенности выработки некоторых иных договорных условий (срок, порядок расчетов, обязанности сторон).	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
7.	Сущность договора. Понятие и отличительные черты договоров, регулирующих торговый оборот (коммерческих)	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение

	договоров). Классификация коммерческих договоров. Структура договорных связей: понятие, виды и факторы, ее определяющие; общие вопросы формирования. Долгосрочные и рамочные торговые договоры.	практических задач
8.	Заключение торговых договоров (общие положения). Источники правового регулирования заключения торговых договоров. Способы заключения торговых договоров. Оферта и акцепт. Иные способы заключения торговых договоров (переговоры, присоединение к стандартным условиям, торги). Форма торговых договоров. Изменение и расторжение торговых договоров (понятие и правовые последствия). Изменение и расторжение торговых договоров по соглашению сторон. Одностороннее изменение и расторжение торговых договоров.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
9.	Общие положения о реализационных договорах. Классификация и виды реализационных договоров. Исполнение реализационных договоров. Договор поставки как реализационный договор. Договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд. Продажа товаров отдельным видам юридических лиц. Договор оптовой купли-продажи. Договор контрактации. Обменные реализационные договоры.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
10.	Торговое посредничество и его договорно-правовые формы. Общая характеристика посреднических договоров о прямом и косвенном коммерческом представительстве. Соотношение, содержание (условия) и форма договоров о прямом и косвенном коммерческом представительстве. Договор консигнации. Дистрибьюторский договор. Дилерский договор. Договор франчайзинга.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
11.	Содействие торговле и его договорно-правовые формы. Договоры перевозки груза на различных видах транспорта. Договор транспортной экспедиции. Договор хранения в торговом обороте. Договор хранения на товарном складе. Договор страхования. Договоры в сфере обращения информации. Договоры на проведение маркетинговых исследований. Договоры в сфере рекламы.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
12.	Сущность организационных договоров. Основные виды организационных договоров. Особенности отдельных организационных договоров. Пределы допустимости организационных торговых договоров в свете законодательства о защите конкуренции.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
13.	Кредитные и расчетные отношения: понятие, правовые формы, микро- и макроэкономическое значение. Кредитные условия коммерческих договоров. Договор банковского кредитования (кредитный договор). Договоры финансирования под уступку денежных требований — дебиторской задолженности (договоры форфейтинга и факторинга). Договоры банковского счета и банковского вклада. Формы безналичных расчетов в торговле.	ПЗ: Устный ответ по теме занятия / Решение практических задач
14.	Понятие и функции имущественной ответственности.	ПЗ: Устный ответ по

	Формы имущественной ответственности. Основания имущественной ответственности. Ограничение размера имущественной ответственности. Основания освобождения коммерсантов от имущественной ответственности. Порядок привлечения к ответственности. Претензионный порядок.	теме занятия / Решение практических задач
--	--	---

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины

Для формирования четкого представления об объеме и характере знаний и умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине в самом начале учебного курса, обучающийся должен ознакомиться с учебно-методической документацией:

- рабочей программой дисциплины: с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, перечнем знаний и умений, которыми в процессе освоения дисциплины должен владеть обучающийся;
- порядком проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации;
- графиком консультаций преподавателей кафедры.

Систематическое выполнение учебной работы на занятиях лекционных и семинарских типов, а также выполнение самостоятельной работы позволит успешно освоить дисциплину.

В процессе освоения дисциплины обучающимся следует:

- слушать, конспектировать излагаемый преподавателем материал;
- ставить, обсуждать актуальные проблемы курса, быть активным на занятиях;
- задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений;
- выполнять задания практических занятий полностью и в установленные сроки.

При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале не удалось, то обратиться к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на занятиях семинарского типа.

Обучающимся, пропустившим занятия (независимо от причин), не имеющим письменного решения задач или не подготовившимся к данному занятию, рекомендуется не позже чем в 2 – недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме.

7.2. Организация самостоятельной работы

Под самостоятельной работой обучающихся понимается планируемая работа обучающихся, направленная на формирование указанных

компетенций, выполняемая во внеаудиторное время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, без его непосредственного участия.

Методическое обеспечение самостоятельной работы при наличии обучающихся лиц с ограниченными возможностями представляется в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Виды самостоятельной работы по дисциплине представлены в таблице 7.2.1.

Таблица 7.2.1 – Организация самостоятельной работы обучающегося

№ темы	Вид самостоятельной работы
1	2
3-14	Самостоятельное изучение
1 – 14	Подготовка к практическим занятиям
1-14	Подготовка презентации к устным ответам

8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В рамках реализации дисциплины «КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО» используются разнообразные образовательные технологии как традиционные, так и с применением активных и интерактивных методов обучения.

Активные и интерактивные методы обучения:

лекция-беседа (тема № 1-8).

Лекция-беседа

Это наиболее распространенная форма активного вовлечения обучаемых в учебный процесс.

Она предполагает непосредственный контакт преподавателя с аудиторией.

Ее преимущество перед обычной лекцией состоит в том, что она позволяет привлечь внимание обучаемых к наиболее важным вопросам темы, определить содержание, методы и темп изложения учебного материала с учетом особенностей аудитории.

Эффективность этой формы в условиях группового обучения снижается из-за того, что не всегда удастся вовлечь каждого обучаемого в процесс обмена мнениями. В то же время, групповая беседа позволяет расширить круг мнений и привлечь коллективный опыт и знания.

При проведении лекции беседы важно правильно и своевременно формулировать вопросы к аудитории. В начале лекции и по ходу ее преподаватель задает обучаемым вопросы, которые предназначены не для проверки знаний, а для выяснения мнений, а также уровня осведомленности обучаемых по рассматриваемой проблеме, степени их готовности к восприятию последующего материала. Адресуются вопросы ко всей аудитории. Ответы

заслушиваются с мест.

С учетом разногласий или единодушия в ответах преподаватель строит свои дальнейшие рассуждения, получая при этом возможность наиболее доказательно изложить очередной тезис выступления, либо остановиться на освещении той части вопроса, которая недостаточно понята основной частью аудитории.

При такой форме занятий преподаватель должен следить за тем, чтобы его вопросы не оставались без ответов, иначе они будут носить риторический характер и не обеспечат достаточной активизации мышления обучающихся.

9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Таблица 9.1.1 – Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Библиографическое описание издания (автор, заглавие, вид, место и год издания, кол. стр.)	Основная/ дополнительная литература	Книгообеспеченность	
		Кол-во экз. в библ.	Электронные ресурсы
Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 590 с. — (Высшее образование).	Основная	-	https://urait.ru/bcode/468091
Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 455 с. — (Высшее образование).	Основная	-	https://urait.ru/bcode/481694
Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 341 с. — (Высшее образование).	Дополнительная	-	https://urait.ru/bcode/476226
Коммерческое право. Практикум : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 154 с. — (Высшее образование).	Дополнительная	-	https://urait.ru/bcode/477767
Торговое (коммерческое) право: актуальные проблемы теории и практики : учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 718 с. — (Авторский учебник).	Дополнительная	-	https://urait.ru/bcode/445667

Таблица 9.1.2 – Перечень современных профессиональных баз данных (СПБД)

№	Наименование СПБД
1	Электронная библиотека Grebennikon.ru - www.grebennikon.ru
2	Научная электронная библиотека eLIBRARY - www.elibrary.ru
3	Научная электронная библиотека КиберЛенинка - www.cyberleninka.ru

Таблица 9.1.3 – Перечень информационных справочных систем (ИСС)

№	Наименование ИСС
1	Справочная правовая система КонсультантПлюс www.consultant.ru
2	Электронная библиотечная система BOOK.ru - www.book.ru
3	Электронная библиотечная система ЭБС ЮРАИТ - www.urait.ru
4	Электронно-библиотечная система ЗНАНИУМ (ZNANIUM) - www.znanium.com
5	Электронная библиотека СПбГЭУ- opac.unecon.ru

9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа и занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ) групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Помещения оснащены оборудованием и техническими средствами обучения.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду филиала.

Наименование учебных аудиторий, перечень	Адрес (местоположение) учебных аудиторий
Ауд. № 22 Учебная аудитория (для проведения занятий лекционного типа и занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ) групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации), оборудована мультимедийным комплексом. Специализированная мебель: Учебная мебель на 35 посадочных мест (столов 17 шт., скамья двухместная 16 шт. стул 1 шт.) рабочее место преподавателя, доска маркерная 1шт., доска меловая, кафедра 1шт., стол преподавателя 1шт., стул 2шт. Компьютер Intel i3-2100 2.4 Ghz/4/500Gb/Acer V193 19" - 1 шт., Мультимедийный проектор Тип 1 Optoma x 400 - 1 шт. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий: мультимедийные приложения к лекционным курсам и практическим занятиям, интерактивные учебно-наглядные пособия.	368870, Республика Дагестан, г. Кизляр, ул. Дзержинского, д. 7, лит. Аа
Помещение 1 для самостоятельной работы (оборудовано мультимедийным комплексом). Учебная мебель на 72 посадочных места. Компьютер - 12 шт., сканер- 1 шт.,	368830, Республика Дагестан, г. Кизляр,

проектор -1 шт., экран, колонки, принтер.	ул. Ленина, д.14, лит. Б
Помещение 26 для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования	368830, Республика Дагестан, г. Кизляр, ул. Ленина, д.14, лит. Б

Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в т.ч. отечественного производства

1. Microsoft Windows Professional
2. Microsoft Office Standart
3. Консультант +
4. 7-Zip
5. Adobe Acrobat Reader DC
6. Kaspersky Free

10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся (обучающегося).

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья Университет обеспечивает:

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению: размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме справочной информации о расписании учебных занятий; присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь; выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху: надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата: возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения кафедры, а также пребывание в указанных помещениях.

Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в

отдельных группах или в отдельных организациях.

11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Фонд оценочных средств для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом и является приложением к рабочей программе дисциплины (модуля).

ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ

в рабочую программу дисциплины
образовательной программы направления подготовки 40.03.01
Юриспруденция, направленность: Право и экономика (Бакалавриат)

[illegible]